

«Утверждено»  
Приказ №15Т/124 от 06 сентября 2013 г.  
Генеральный директор  
ТОО «Казахстанско-Китайский  
Трубопровод»

---

Го И

**ТЕНДЕРНАЯ ДОКУМЕНТАЦИЯ**  
**по повторной закупке модулей для ПЛК для нужд ТОО «Казахстанско-Китайский**  
**Трубопровод»**  
**(далее – Тендерная документация)**

**Организатор закупок (Заказчик) –**  
ТОО «Казахстанско-Китайский Трубопровод»  
Алматы 050008, пр. Абая, 109В  
Телефон: (727) 331 3310 Факс: (727) 259 0877  
БИН 040 740 001 832  
РНН 600900539765  
ИИК KZ936010131000037169,  
БИК HSBKZKX  
название банка:  
АО «Народный банк Казахстана»,  
Алматы 050046, ул. Розыбакиева, 97  
адрес веб-сайта [www.kcp.kz](http://www.kcp.kz)

**Сумма, выделенная для закупки, без учета НДС:**

Лот №1 Модули для ПЛК - 320 450,00 (триста двадцать тысяч четыреста пятьдесят) тенге, без учета НДС;  
Лот №2 Модули для ПЛК - 328 147,32 (триста двадцать восемь тысяч сто сорок семь) тенге 32 тиын, без учета НДС;  
Лот №3 Модули для ПЛК - 607 680,36 (шестьсот семь тысяч шестьсот восемьдесят) тенге 36 тиын, без учета НДС;  
Лот №4 Модули для ПЛК - 303 840,18 (триста три тысячи восемьсот сорок) тенге 75 тиын, без учета НДС;  
Лот №5 Модули для ПЛК - 360 557,14 (триста шестьдесят тысяч пятьсот пятьдесят семь) тенге 14 тиын, без учета НДС;  
Лот №6 Модули для ПЛК - 303 840,18 (триста три тысячи восемьсот сорок) тенге 18 тиын, без учета НДС;  
Лот №7 Модули для ПЛК - 263 328,57 (двести шестьдесят три тысячи триста двадцать восемь) тенге 57 тиын, без учета НДС;  
Лот №8 Модули для ПЛК - 202 365,43 (двести две тысячи триста шестьдесят пять) тенге 43 тиын, без учета НДС.

Потенциальный поставщик несет все расходы, связанные с его участием в повторном открытом тендере по закупке модулей для ПЛК (далее – открытый тендер). Заказчик (тендерная комиссия) не несет обязательства по возмещению этих расходов независимо от итогов открытого тендера.

Заявки на участие в тендере представляются потенциальными поставщиками либо их уполномоченными представителями нарочно или с использованием заказной почтовой связи по адресу: *г. Алматы, пр. Абая 109 В, 12 этаж, Департамент контрактов*, в срок до 15 часов 30 мин. 23 сентября 2013 года (**окончательный срок представления заявок**).

Заседание тендерной комиссии по вскрытию конвертов с заявками потенциальных поставщиков на участие в тендере проводится по адресу: *г. Алматы, пр. Абая 109 В, 12 этаж, Конференц зал в 16 часов 00 мин. 23 сентября 2013 года*.

Регистрация потенциальных поставщиков (их уполномоченных представителей с документально оформленными полномочиями на представление интересов потенциальных поставщиков при осуществлении процедуры вскрытия конвертов с заявками на участие в открытом тендере) для участия в заседании тендерной комиссии по вскрытию конвертов с заявками потенциальных поставщиков производится *до 15 часов 50 мин. 23 сентября 2013 года, г. Алматы, пр. Абая 109 В, 12 этаж, Департамент контрактов*.

Срок действия заявки на участие в тендере должен быть не менее 60 календарных дней с даты вскрытия конвертов с заявками.

Обеспечение исполнения договора о закупках по итогам тендера *в размере – нет*.

Обеспечение исполнения договора о закупках не вносят:

1) организации инвалидов (физические лица - инвалиды, осуществляющие предпринимательскую деятельность), состоящие в соответствующем реестре Холдинга (Холдинг – совокупность Фонда (АО «Самрук-Қазына») и юридических лиц, пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат Фонду на праве собственности или доверительного управления);

2) отечественные товаропроизводители (при участии в тендере на поставку производимых ими товаров);

3) организации, входящие в Холдинг.

## **1. Условия платежа**

Базовые условия платежа: указаны в Проекте договора (Приложение №8 к тендерной документации).

Потенциальный поставщик может представить альтернативные условия платежа (Потенциальный поставщик может представить альтернативные условия платежа, или другие условия и связанные с ними конкретные ценовые скидки (примечание: авансовый платеж осуществляется только по предоставлению потенциальным поставщиком банковской гарантии на возврат авансового платежа (предоплаты) либо страхового договора (полиса или сертификата). При этом, страховой договор должен быть выдан страховой организацией, являющейся платежеспособной и финансово-устойчивой. Подтверждением платежеспособности и финансовой устойчивости в рамках Правил закупок товаров, работ и услуг Акционерным обществом «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына» и организациями пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат АО «Самрук-Қазына» на праве собственности или доверительного управления, утвержденных решением Совета директоров АО «Самрук-Қазына» от 26 мая 2012 года (далее – Правила) принимается соблюдение страховой организацией пруденциальных нормативов в течение 12 (двенадцати) месяцев, предшествующих первому числу месяца, в котором выдан страховой договор. Страховой договор должен быть подписан на условиях нулевой условной франшизы. Источником информации являются ежемесячные данные, публикуемые на сайте уполномоченного органа по контролю и надзору финансовых рынков и финансовых организаций Национального банка Республики Казахстан. При этом потенциальный поставщик в своей тендерной заявке должен указать, какую ценовую скидку он может предложить в этом случае.

Требование о представлении Заказчику обеспечения возврата аванса (предоплаты), не распространяется на:

- организации, входящие в Холдинг;
- случаи, когда предметом закупок являются услуги страхования, электрическая энергия или горюче-смазочные материалы (по решению Заказчика);
- отечественных товаропроизводителей закупаемого товара;
- организации инвалидов (физические лица – инвалиды, осуществляющие предпринимательскую деятельность), производящие закупаемый товар, состоящие в Реестре организаций инвалидов (физических лиц - инвалидов, осуществляющих предпринимательскую деятельность) Холдинга.

## **2. Содержание, оформление и представление тендерных заявок на участие в открытом тендере**

1. Заявка на участие в открытом тендере является формой выражения согласия потенциального поставщика поставить товар, оказать услуги и/или выполнить работы в соответствии с требованиями и условиями, установленными тендерной документацией.

2. Заявка на участие в открытом тендере должна содержать:

1) заполненную и подписанную потенциальным поставщиком заявку на участие в открытом тендере согласно приложению 1 или 2 к Тендерной документации;

2) нотариально засвидетельствованную копию лицензии либо заявление потенциального поставщика, содержащее ссылку на официальный интернет источник (веб-сайт) государственного органа, выдавшего лицензию, использующего электронную систему лицензирования (в случае, если условиями тендера предполагается деятельность, которая подлежит обязательному лицензированию);

3) техническую спецификацию (техническое задание) потенциального поставщика согласно приложению 3 к Тендерной документации;

4) перечень субподрядчиков по выполнению работ (соисполнителей при оказании услуг), объем и виды передаваемых на субподряд (соисполнение) работ и услуг согласно приложению 6 к Тендерной документации.

Не допускается передача потенциальным поставщиком субподрядчикам (соисполнителям) на субподряд (соисполнение) в совокупности более двух третей объема работ (стоимости строительства), услуг;

5) нотариально засвидетельствованные копии лицензий либо заявление потенциального поставщика, содержащее ссылку на официальный интернет источник (веб-сайт) государственного органа, выдавшего лицензию, использующего электронную систему лицензирования на выполняемые субподрядчиком работы (оказываемые соисполнителем услуги) в случае, если потенциальный поставщик привлекает субподрядчиков (соисполнителей) на тендер, которым предполагается деятельность, подлежащая обязательному лицензированию;

6) оригинал документа, подтверждающего внесение обеспечения заявки на участие в открытом тендере, соответствующего условиям внесения, содержанию и виду, изложенному в тендерной документации, при этом сумма обеспечения заявки на участие в открытом тендере не должна быть ниже размера, установленного тендерной документацией.

Срок действия обеспечения заявки на участие в тендере должен быть не менее срока действия заявки на участие в тендере;

7) оригинал или нотариально засвидетельствованную копию документа о назначении (избрании) первого руководителя потенциального поставщика (в случае участия консорциума представляется оригинал или нотариально засвидетельствованная копия документа о назначении (избрании) первого руководителя каждого юридического лица, входящего в консорциум, а также оригинал или нотариально засвидетельствованная копия документа, подтверждающего право подписания соглашения о консорциуме уполномоченным лицом каждого юридического лица, входящего в консорциум);

8) документы, подтверждающие применимость к заявке критериев оценки и сопоставления, указанных в пункте 1 Раздела 3 Тендерной документации (в случае, если потенциальный поставщик претендует на применение критериев, влияющих на условное понижение цены).

При этом непредставление документов, подтверждающих критерии, влияющие на условное понижение цены, не является основанием для отклонения такой заявки;

9) ценовое предложение и дополнительное ценовое предложение на понижение цены (в случае его наличия), подписанное потенциальным поставщиком и заверенное печатью (для физического лица, если имеется печать) потенциального поставщика согласно приложениям 4 и 5 к Тендерной документации;

10) нотариально засвидетельствованную копию свидетельства о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица или справки о государственной регистрации юридического лица либо заявление потенциального поставщика, содержащее ссылку на официальный интернет источник ([www.e.gov.kz](http://www.e.gov.kz)) государственного органа, выдавшего справку, использующего электронную систему регистрации, для физического лица – нотариально засвидетельствованную копию документа о регистрации в качестве субъекта предпринимательства, для временного объединения юридических лиц (консорциум) - нотариально засвидетельствованную копию соглашения о консорциуме и нотариально засвидетельствованные копии свидетельств о государственной регистрации (перерегистрации) участников консорциума;

11) документ, содержащий сведения об учредителях: нотариально засвидетельствованную копию устава, утвержденного в установленном законодательством порядке, для юридических лиц, зарегистрированных на основании типового устава – копию заявления установленной формы о регистрации юридического лица (в случае участия консорциума представляется нотариально засвидетельствованная копия устава каждого юридического лица, входящего в консорциум), нотариально засвидетельствованная копия выписки из реестра держателей акций, выданная не более чем за 30 (тридцать) календарных дней до даты вскрытия конвертов;

12) сведения об ознакомлении потенциального поставщика с условиями внесения потенциального поставщика в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга;

13) оригинал или нотариально засвидетельствованную копию доверенности, выданную лицу (лицам), представляющему интересы потенциального поставщика, на право подписания заявки и документов, содержащихся в заявке на участие в тендере, на право подачи дополнительного ценового предложения на понижение цены, за исключением первого руководителя потенциального поставщика, имеющего право выступать от имени потенциального поставщика без доверенности, в соответствии с уставом потенциального поставщика.

3. Потенциальный поставщик – нерезидент Республики Казахстан представляет такие же документы, предусмотренные пунктом 2 Раздела 2 Тендерной документации, что и резиденты Республики Казахстан, либо документы, содержащие аналогичные сведения.

4. Заявка на участие в открытом тендере должна соответствовать требованию к языку составления и представления заявок на участие в тендере, изложенного в тендерной документации, а также срок действия заявки на участие в открытом тендере должен соответствовать или быть не менее срока, установленного тендерной документацией.

5. Заявка на участие в открытом тендере представляется потенциальным поставщиком в запечатанном конверте до истечения окончательного срока представления заявок, указанного в тендерной документации, которая должна быть прошита, страницы либо листы пронумерованы, последняя страница либо лист заверяется подписью и печатью (для физического лица, если таковая имеется) потенциального поставщика, за исключением дополнительного ценового предложения на понижение цены, которое представляется на заседании тендерной комиссии по вскрытию конвертов.

Техническая спецификация заявки на участие в открытом тендере (в прошитом виде, с пронумерованными страницами либо листами, последняя страница либо лист, заверенная подписью и печатью (для физического лица, если таковая имеется) потенциального поставщика) и оригинал документа, подтверждающего внесение обеспечения заявки на участие в открытом тендере, прикладываются отдельно.

На лицевой стороне запечатанного конверта с заявкой на участие в тендере потенциальный поставщик должен указать:

полное наименование и почтовый адрес потенциального поставщика;

полное наименование и почтовый адрес Заказчика, которые должны соответствовать аналогичным сведениям, указанным в тендерной документации;

наименование тендера (лота) для участия в котором представляется заявка на участие в тендере потенциального поставщика.

Конверт с заявкой на участие в открытом тендере, представленный после истечения установленного срока, а также представленный с нарушением порядка оформления установленного тендерной документацией не вскрывается и возвращается потенциальному поставщику.

6. Заказчик в хронологическом порядке вносит в журнал регистрации заявок на участие в открытом тендере сведения о потенциальных поставщиках, представивших до истечения установленного срока конверты с заявками на участие в открытом тендере.

7. Потенциальный поставщик не позднее окончания срока представления заявок на участие в открытом тендере вправе:

- 1) изменить и (или) дополнить внесенную заявку на участие в открытом тендере;
- 2) отозвать свою заявку на участие в открытом тендере, не утрачивая права на возврат внесенного им обеспечения заявки на участие в открытом тендере.

Не допускается отзыв заявки на участие в открытом тендере, после истечения окончательного срока представления конверта с заявкой на участие в открытом тендере.

8. Заявка составляется на языке в соответствии с законодательством Республики Казахстан. При этом Заявка может содержать документы, составленные на другом языке при условии, что к ним будет прилагаться нотариально засвидетельствованный перевод на язык Тендерной документации, и в этом случае преимущество будет иметь перевод.

### **3. Обязательные критерии оценки и сопоставления заявок потенциальных поставщиков**

1. В тендерной документации предусматриваются следующие обязательные критерии оценки и сопоставления заявок потенциальных поставщиков на участие в открытом тендере, влияющие на условное понижение цены:

1) потенциальный поставщик является отечественным товаропроизводителем закупаемого товара в соответствии с представленным оригиналом или нотариально заверенной копией сертификата происхождения товара (формы СТ KZ) либо копией, заверенной государственным или иным уполномоченным органом, выдавшим сертификат и состоит в Реестре отечественных товаропроизводителей (условное снижение цены на 5%).

Данный пункт не применяется в случае, если оценка и сопоставление заявок на участие в тендере осуществляется только среди отечественных товаропроизводителей закупаемого товара;

2) потенциальный поставщик является добросовестным поставщиком в соответствии с Перечнем добросовестных поставщиков Холдинга (условное снижение цены на 1%);

3) потенциальный поставщик является организацией инвалидов (физическим лицом - инвалидом, осуществляющим предпринимательскую деятельность), производящей закупаемый товар в соответствии с представленным оригиналом или нотариально заверенной копией сертификата происхождения товара (формы СТ KZ) либо копией, заверенной государственным или иным уполномоченным органом, выдавшим сертификат и состоит в Реестре организаций инвалидов (физических лиц - инвалидов, осуществляющих предпринимательскую деятельность) Холдинга (условное снижение цены на 5%);

4) наличие у потенциального поставщика опыта работы на однородном рынке закупаемых товаров, работ, услуг, в течение последних 5 лет (условное снижение цены на 1,5% за 3 года опыта работы и 0,5% за каждый последующий 1 год работы, но не более 2,5%), подтвержденного соответствующими оригиналами или нотариально засвидетельствованными копиями накладных, соответствующих актов, подтверждающих прием-передачу поставленных товаров, выполненных работ, оказанных услуг;

5) наличие у потенциального поставщика сертифицированной системы (сертифицированных систем) менеджмента в соответствии с требованиями государственных стандартов Республики Казахстан, соответствующей предмету проводимых закупок, подтвержденной нотариально засвидетельствованной копией сертификата системы менеджмента или копией, заверенной организацией, выдавшей сертификат (условное снижение цены на 1%);

6) местное содержание в товаре потенциального поставщика, являющегося предметом проводимых закупок (условное снижение цены на 0,15% за каждый 1% местного содержания), которое определяется на основании оригинала или нотариально заверенной

копии сертификата происхождения товара (формы СТ KZ) либо копии, заверенной государственным уполномоченным органом, выдавшим сертификат;

7) гарантийное обязательство потенциального поставщика по доле местного содержания в работах или услугах (условное снижение цены на 0,1% за каждый 1% местного содержания), подписанное первым руководителем потенциального поставщика либо лицом им уполномоченным, с указанием процентного значения местного содержания в предлагаемых работах или услугах и содержащее расчет доли местного содержания, подтверждающий итоговое процентное значение местного содержания в предлагаемых работах или услугах, произведенный в соответствии с требованиями Единой Методики, утвержденной Постановлением Правительства Республики Казахстан.

В случае не соответствия расчета доли местного содержания, указанного в настоящем подпункте, требованиям Единой Методики, утвержденной Постановлением Правительства Республики Казахстан, или технической спецификации тендерной документации тендерная комиссия не применяет к потенциальному поставщику условную скидку по критерию, определенному настоящим подпунктом;

В случае предоставления потенциальным поставщиком дополнительного ценового предложения на понижение цены потенциальный поставщик предоставляет гарантийное обязательство по доле местного содержания в работе или услуге с учетом дополнительного ценового предложения на понижение цены. В случае отсутствия гарантийного обязательства потенциального поставщика по доле местного содержания в работах или услугах с учетом дополнительного ценового предложения на понижение цены тендерная комиссия не применяет к потенциальному поставщику условную скидку по критерию, в соответствии с настоящим пунктом;

8) заявление (декларацию), подписанную первым руководителем потенциального поставщика или уполномоченным им лицом, с указанием наименования закупаемого товара, производство которого потенциальный поставщик обязуется организовать на территории Республики Казахстан до полного исполнения договора и доли местного содержания в процентном выражении в товаре (условное снижение цены на 0,15% за каждый 1% от указанного в заявлении (декларации) процентного значения местного содержания). При этом потенциальный поставщик должен быть отечественным товаропроизводителем товаров, однородных с закупаемым в соответствии с представленным оригиналом или нотариально заверенной копией сертификата происхождения товара (формы СТ KZ) либо копией, заверенной государственным или иным уполномоченным органом, выдавшим сертификат.

В случае применения к заявке потенциального поставщика на участие в тендере критерия, определенного настоящим подпунктом, критерии предусмотренные подпунктами 1) и 6) настоящего пункта к заявке на участие в тендере данного потенциального поставщика не применяются;

9) потенциальный поставщик является участником специальной экономической зоны (СЭЗ) «Парк инновационных технологий» и поставляет товары, оказывает услуги, относящиеся к приоритетным видам деятельности, соответствующим целям СЭЗ «Парк инновационных технологий» и предмету закупок в соответствии с представленной нотариально засвидетельствованной копией договора об осуществлении деятельности в качестве участника СЭЗ «Парк инновационных технологий», заключенного между управляющей компанией и участником (условное снижение цены на 5%).

В случае применения к заявке потенциального поставщика на участие в тендере критерия, определенного настоящим подпунктом, критерии, предусмотренные подпунктами 1) и 3) настоящего пункта к заявке на участие в тендере данного потенциального поставщика не применяются.

В случае непредставления потенциальным поставщиком документов, подтверждающих критерии, влияющие на условное понижение цены, тендерная комиссия не применяет к такому потенциальному поставщику условную скидку, при этом непредставление документов, подтверждающих критерии, влияющие на условное понижение цены, не является основанием для отклонения такой заявки.

В случае участия в тендере консорциума обязательные критерии оценки и сопоставления заявок потенциальных поставщиков на участие в тендере, влияющие на условное понижение цены тендерной комиссией применяются только к головному участнику консорциума, определенному консорциальным соглашением его участников.

#### **4. Требования к содержанию ценового предложения**

1. Ценовое предложение потенциального поставщика должно содержать цену за единицу, а также общую/итоговую цену товаров, работ и услуг без учета НДС, с включенными в нее расходами на их транспортировку и страхование, оплату таможенных пошлин, других налогов, сборов, а также иных расходов, предусмотренных условиями поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг.

2. Ценовое предложение потенциального поставщика может содержать скидку к общей/итоговой цене товаров, работ, услуг, представленную на условиях Заказчика, определенных в тендерной документации, а также скидку к общей/итоговой цене товаров, работ, услуг, представленную с учетом альтернативных условий.

3. В случае предложения потенциальным поставщиком скидки к общей/итоговой цене на условиях Заказчика, определенных в Тендерной документации и (или) скидки при альтернативных условиях, ценовое предложение должно содержать общую/итоговую цену с учетом указанных скидок.

4. Потенциальный поставщик вправе представить одно дополнительное ценовое предложение на понижение цены по открытому тендеру (лоту), с указанием наименования соответствующего тендера (лота), и соответствующего требованиям, изложенным в пунктах 1, 2 и 3 настоящего Раздела. Дополнительное ценовое предложение на понижение цены может быть подано после оглашения содержаний всех заявок на участие в тендере и соответствующего объявления председателя тендерной комиссии.

5. В случае, если дополнительное ценовое предложение на понижение цены потенциального поставщика будет выше его ценового предложения, представленного в составе заявки на участие в тендере, то тендерной комиссией не учитывается данное дополнительное ценовое предложение.

6. Ценовое предложение участника тендера, являющегося резидентом Республики Казахстан, должно быть выражено в тенге. Ценовое предложение участника тендера, не являющегося резидентом Республики Казахстан, может быть выражено в иной валюте, при этом для приведения ценовых предложений к единой валюте в целях их сопоставления и оценки будет применен официальный курс Национального банка Республики Казахстана на день вскрытия конвертов с заявками на участие в тендере.

#### **5. Обеспечение заявки на участие в тендере**

1. Потенциальный поставщик вносит обеспечение заявки на участие в тендере, в качестве гарантии того, что он:

1) не отзовет либо не изменит свою заявку на участие в тендере после истечения окончательного срока представления заявок;

2) в случае определения его победителем тендера заключит договор с Заказчиком в сроки, установленные протоколом об итогах тендера и внесет обеспечение возврата аванса (предоплаты) и (или) обеспечение исполнения договора о закупках, в случае если условиями закупок предусмотрено внесение такого обеспечения.

1. Потенциальный поставщик вправе выбрать один из следующих видов обеспечения заявки на участие в тендере:

1) гарантийный денежный взнос, который вносится на банковский счет Заказчика до истечения окончательного срока представления тендерных заявок;

2) банковскую гарантию, по форме приложения 7 к Тендерной документации.

2. Обеспечение заявки на участие в тендере представляется в размере не менее 1% (одного процента) от суммы, выделенной для закупки, (потенциальный поставщик вносит такое обеспечение отдельно по каждому лоту, на которые подает свою тендерную заявку) и со сроком действия не менее срока действия самой тендерной заявки.

При этом течение срока действия обеспечения заявки на участие в тендере начинается со дня вскрытия конвертов с заявками на участие в открытом тендере.

Расчет соответствия суммы внесенного обеспечения заявки на участие в тендере требованиям тендерной документации определяется согласно курса Национального Банка Республики Казахстан, установленного на дату перечисления платежа, выдачи банковской гарантии или иного обеспечения, определенного Заказчиком.

3. Все заявки, не содержащие подтверждения внесения обеспечения заявки на участие в тендере, отклоняются тендерной комиссией, как не отвечающие требованиям Тендерной документации. В случае внесения обеспечения заявки на участие путем перечисления гарантийного денежного взноса на банковский счет Заказчика в подтверждающем документе должны быть указаны название открытого тендера (лота при наличии), сумма обеспечения, наименование Заказчика и потенциального поставщика.

4. Обеспечение заявки на участие в тендере, внесенное потенциальным поставщиком возвращается потенциальному поставщику в течении 10 (десяти) рабочих дней со дня наступления одного из следующих случаев:

1) отзыва данным потенциальным поставщиком своей заявки на участие в тендере до истечения окончательного срока представления заявок;

2) подписания протокола об итогах тендера. Указанный случай не распространяется на потенциального поставщика, определенного победителем и потенциального поставщика, занявшего по итогам сопоставления и оценки второе место;

3) вступления в силу договора о закупках и внесения победителем тендера обеспечения возврата аванса (предоплаты) и (или) исполнения договора о закупках, предусмотренного тендерной документацией;

4) вступления в силу договора о закупках и внесения потенциальным поставщиком, занявшим по итогам сопоставления и оценки второе место, определенным в случае, предусмотренном пунктом 82 Правил, обеспечения возврата аванса (предоплаты) и (или) исполнения договора о закупках, предусмотренного тендерной документацией.

6. Обеспечение заявки на участие в тендере, внесенное потенциальным поставщиком не возвращается при наступлении одного из следующих случаев:

1) потенциальный поставщик отозвал заявку на участие в тендере после истечения окончательного срока представления заявок;

2) потенциальный поставщик, определенный победителем тендера, уклонился от заключения договора о закупках;

3) победитель тендера, заключив договор о закупках, не исполнил либо несвоевременно исполнил требование, установленное тендерной документацией, о внесении обеспечения возврата аванса (предоплаты) и (или) исполнения договора о закупках;

4) потенциальный поставщик, занявший по итогам сопоставления и оценки второе место, определенный в случае, предусмотренном пунктом 82 Правил, уклонился от заключения договора о закупках или заключив договор о закупках, не исполнил либо несвоевременно исполнил требование, установленное тендерной документацией, о внесении обеспечения возврата аванса (предоплаты) и (или) исполнения договора о закупках.

7. Обеспечение заявки на участие в тендере не вносится:

1) организациями инвалидов (физическими лицами - инвалидами, осуществляющими предпринимательскую деятельность), состоящими в Реестре организаций инвалидов (физических лиц - инвалидов, осуществляющих предпринимательскую деятельность) Холдинга;

2) отечественными товаропроизводителями закупаемого товара;

3) организациями, входящими в Холдинг;

4) участниками СЭЗ «Парк инновационных технологий» (при участии в тендере на поставку товаров, оказание услуг, относящихся к приоритетным видам деятельности, соответствующим целям СЭЗ «Парк инновационных технологий» и предмету закупки).

Положения настоящего пункта Тендерной документации не распространяются на консорциумы.

## **6. Вскрытие конвертов с заявками на участие в открытом тендере**

1. Тендерная комиссия вскрывает конверты с заявками на участие в открытом тендере в день, время и в месте, которые указаны в Тендерной документации.

При вскрытии каждого конверта с заявкой на участие в открытом тендере тендерная комиссия объявляет информацию о перечне документов и материалов, содержащихся в заявке на участие в открытом тендере.

2. До начала заседания тендерной комиссии секретарь тендерной комиссии проверяет документально оформленные полномочия представителей потенциальных поставщиков на представление интересов потенциальных поставщиков при осуществлении процедуры вскрытия конвертов с заявками на участие в открытом тендере.

3. Вскрытию подлежат конверты с заявками на участие в открытом тендере, представленные в сроки, установленные в объявлении об осуществлении закупок способом открытого тендера и Тендерной документацией.

4. Заявка на участие в открытом тендере вскрывается также в случае, если на тендер (лот) представлена только 1 заявка на участие в открытом тендере (лоте) и рассматривается на соответствие требованиям Тендерной документации.

5. Заседание тендерной комиссии по вскрытию конвертов проходит в следующей последовательности:

1) председатель тендерной комиссии или лицо, определенное председателем: информирует присутствующих о:

составе тендерной комиссии, секретаре тендерной комиссии;

наличии либо отсутствии запросов потенциальных поставщиков, а также проведении встречи с потенциальными поставщиками по разъяснению положений тендерной документации;

наличии либо отсутствию факта, а также причин внесения изменений и дополнений в тендерную документацию;

потенциальных поставщиков, представивших в установленный срок заявки на участие в открытом тендере, зарегистрированные в журнале регистрации заявок на участие в открытом тендере;

оглашает иную информацию по данному открытому тендеру;

вскрывает конверты с заявками на участие в открытом тендере и оглашает перечень документов, содержащихся в заявке, в том числе, подтверждающих применимость к заявке критериев оценки и сопоставления и их краткое содержание, а также цены и скидки (при наличии), заявленные потенциальными поставщиками в ценовых предложениях;

после оглашения содержаний всех заявок на участие в тендере запрашивает у потенциальных поставщиков, либо их уполномоченных представителей, присутствующих на процедуре вскрытия конвертов с заявками о наличии дополнительного ценового предложения на понижение цены и гарантийного обязательства по доле местного содержания в работе или услуге по тендеру (лоту).

Время для приема дополнительного ценового предложения на понижение цены должно составлять не более 10 (десяти) минут по тендеру (лоту) с момента объявления о начале приема дополнительных ценовых предложений на понижение.

2) уполномоченные представители потенциальных поставщиков имеют право ознакомиться с ценами и скидками (при наличии), заявленными иными потенциальными поставщиками под роспись на соответствующих ценовых предложениях после оглашения цен и скидок, заявленных потенциальными поставщиками в ценовых предложениях и дополнительных ценовых предложениях на понижение цены (в случае его наличия);

3) секретарь тендерной комиссии:

оформляет соответствующий протокол вскрытия конвертов с заявками на участие в открытом тендере;

информирует потенциальных поставщиков или их уполномоченных представителей о сроке, в течение которого они могут получить копию указанного протокола заседания тендерной комиссии;

запрашивает уполномоченных представителей потенциальных поставщиков о наличии жалоб или возражений против действий (или бездействия) тендерной комиссии.

6. Протокол вскрытия конвертов с заявками на участие в открытом тендере подписывается и полистно визируется составом тендерной комиссии и ее секретарем.

7. Копия протокола вскрытия конвертов предоставляется по запросу потенциального поставщика или его уполномоченного представителя не позднее 2 (двух) рабочих дней со дня поступления запроса.

8. Не позднее 3 (трех) рабочих дней, следующих за днем указанного заседания тендерной комиссии, Заказчик и организатор закупок публикует на своем веб-сайте и на веб-сайте, определенном Фондом, текст подписанного протокола вскрытия конвертов с заявками на участие в открытом тендере.

9. Протокол заседания тендерной комиссии по вскрытию конвертов с заявками на участие в открытом тендере должен содержать следующие сведения:

- 1) день, время и место проведения заседания;
- 2) состав тендерной комиссии;
- 3) полное наименование, фактический адрес потенциальных поставщиков, предоставивших заявки в установленные сроки, с указанием даты и времени предоставления заявок;
- 4) информацию о содержании заявок, в том числе документов, подтверждающих применимость к заявке критериев оценки и сопоставления, указанных в пункте 39 Правил, ценах и скидках, заявленных потенциальными поставщиками в ценовых предложениях и дополнительных ценовых предложениях на понижение цены (в случае их наличия);
- 5) полное наименование, фактический адрес потенциальных поставщиков, которым возвращены заявки ввиду их представления после окончательного срока представления заявок;
- 6) жалобы или возражения против действий (или бездействия) тендерной комиссии, заявленные уполномоченными представителями потенциальных поставщиков в ходе заседания тендерной комиссии по вскрытию конвертов.

В случае отсутствия заявок на участие в тендере протокол заседания тендерной комиссии по вскрытию конвертов с заявками на участие в открытом тендере не оформляется.

## **7. Рассмотрение заявок на участие в открытом тендере, оценка и сопоставление заявок на участие в тендере и подведение итогов тендера**

1. Заявки на участие в открытом тендере рассматриваются тендерной комиссией на предмет соответствия заявок требованиям пункта 2 Раздела 2 Тендерной документации. Не отклоненные по основаниям, указанным в пункте 2 Раздела 2 Тендерной документации, заявки сопоставляются и оцениваются тендерной комиссией в целях выбора победителя открытого тендера.

2. Заявки рассматриваются тендерной комиссией в срок не более 10 (десяти) рабочих дней со дня вскрытия конвертов с заявками на участие в открытом тендере. При проведении закупок товаров, работ, услуг, имеющих сложные технические характеристики и спецификации, заявки рассматриваются тендерной комиссией с привлечением эксперта (экспертной комиссии) в срок не более 20 (двадцати) рабочих дней со дня вскрытия конвертов с заявками на участие в открытом тендере.

В случае проведения закупок товаров, по которым часть лотов или один лот требуют дополнительного рассмотрения, связанного с испытанием продукции, в связи с предложением потенциальным поставщиком альтернативных технических характеристик и (или) технологических решений при ее производстве, срок рассмотрения заявок по данному лоту (лотам) дополнительно продлевается до получения результатов испытаний, но не более чем на 20 (двадцать) рабочих дней. При этом по оставшимся лотам, не требующим дополнительного рассмотрения, заявки тендерной комиссией рассматриваются в сроки, установленные абзацем первым настоящего пункта.

3. При рассмотрении заявок тендерная комиссия вправе:

1) запросить у потенциальных поставщиков материалы и разъяснения, необходимые для рассмотрения, оценки и сопоставления заявок (за исключением предложенной цены (скидок), технической спецификации и документов, подтверждающих критерии, влияющие на условное понижение цены, предусмотренные пунктом 1 Раздела 3 Тендерной документации);

2) с целью уточнения сведений, содержащихся в заявках, запросить необходимую информацию у соответствующих государственных органов, физических и юридических лиц.

При этом не допускаются запросы и иные действия тендерной комиссии, связанные с приведением заявки на участие в открытом тендере в соответствие с требованиями пункта 2 Раздела 2 Тендерной документации, заключающиеся в дополнении заявки недостающими документами, замене документов, приведении в соответствие ненадлежащим образом оформленных документов.

4. Не допускается отклонение заявки на участие в открытом тендере по формальным основаниям.

Формальными основаниями являются случаи, не указанные в пункте 67 Правил.

5. Тендерная комиссия отклоняет заявку в случае:

1) признания заявки на участие в тендере несоответствующей требованиям, предусмотренным пунктом 2 Раздела 2 Тендерной документации, за исключением случаев, несоответствия технической спецификации, когда потенциальный поставщик предлагает лучшие условия поставки товара, выполнения работ, оказания услуг, а также лучшие характеристики закупаемых товаров, работ, услуг;

2) если потенциальный поставщик является аффилированным лицом другого потенциального поставщика, подавшего заявку на участие в данном тендере (лоте);

3) ценовое предложение потенциального поставщика превышает сумму, выделенную для закупки;

4) ценовое предложение потенциального поставщика признано тендерной комиссией демпинговым;

5) потенциальный поставщик либо его субподрядчик (соисполнитель) либо юридическое лицо, входящее в консорциум состоит в Перечне ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга и (или) в Реестре недобросовестных участников государственных закупок;

Указанные основания для отклонения заявок на участие в тендере потенциальных поставщиков являются исчерпывающими.

6. Ценовое предложение, в том числе дополнительное ценовое предложение на понижение цены, признаётся демпинговым в следующих случаях:

1) ценовое предложение на строительно-монтажные работы, комплексные работы по которым имеется сметная, предпроектная, проектная (проектно-сметная) документация, утвержденная в установленном порядке, предпроектные, проектные и изыскательские работы, признаётся демпинговым, если оно более чем на 15 (пятнадцать) процентов ниже суммы, предусмотренной для закупки в плане закупок без учета НДС;

2) ценовое предложение на консультационные (консалтинговые) услуги признаётся демпинговым, если оно более чем на 70 (семьдесят) процентов ниже среднеарифметической цены всех представленных ценовых предложений, не превышающих сумму, предусмотренную для закупки в плане закупок без учета НДС;

3) ценовое предложение на работы, не указанные в подпункте 1) настоящего пункта, услуги, не указанные в подпункте 2) настоящего пункта, признаётся демпинговым, если оно более чем на 30 (тридцать) процентов ниже среднеарифметической цены всех представленных ценовых предложений, не превышающих сумму, предусмотренную для закупки в плане закупок без учета НДС.

Положения настоящего пункта применяются к общей/итоговой цене, предложенной потенциальным поставщиком с учетом скидки, представленной на условиях Заказчика, определенных в тендерной документации, а также к общей/итоговой цене, предложенной потенциальным поставщиком с учетом скидки, предложенной при альтернативных условиях (в случае, если тендерной комиссией приняты альтернативные условия).

7. Не отклоненные заявки оцениваются и сопоставляются тендерной комиссией с учетом принятого от потенциального поставщика дополнительного ценового предложения на понижение цены (в случае его наличия) согласно критериям, содержащимся в тендерной документации. При этом оценке подлежит общая/итоговая цена ценового предложения потенциального поставщика.

Победитель открытого тендера определяется на основе наименьшей условной цены, рассчитываемой с учётом применения критериев, содержащихся в тендерной документации.

Потенциальный поставщик, занявший по итогам оценки и сопоставления второе место, определяется на основе цены, следующей после наименьшей условной цены, рассчитываемой с учётом применения критериев, содержащихся в тендерной документации.

При равенстве условных цен тендерных ценовых предложений победителем (или потенциальным поставщиком, занявшим по итогам оценки и сопоставления второе место) признается отечественный товаропроизводитель закупаемого товара.

При равенстве условных цен тендерных ценовых предложений отечественных товаропроизводителей победителем (или потенциальным поставщиком, занявшим по

итогах оценки и сопоставления второе место) признается отечественный товаропроизводитель, имеющий большой опыт работы производства закупаемых товаров.

При равенстве условных цен тендерных ценовых предложений, в случае отсутствия отечественного товаропроизводителя, победителем (или потенциальным поставщиком, занявшим по итогам оценки и сопоставления второе место) признается потенциальный поставщик, имеющий большой опыт работы на рынке закупаемых товаров, являющихся предметом открытого тендера.

При равенстве условных цен тендерных ценовых предложений и равном опыте работы на рынке закупаемых товаров (или в случае невозможности определения опыта работы на основании представленных потенциальными поставщиками документов) победителем (или потенциальным поставщиком, занявшим по итогам оценки и сопоставления второе место) признается потенциальный поставщик, ранее предоставивший заявку на участие в тендере.

В случае осуществления закупок работ, услуг при равенстве условных цен тендерных ценовых предложений победителем (или потенциальным поставщиком, занявшим по итогам сопоставления и оценки второе место) признается отечественный потенциальный поставщик закупаемых работ, услуг.

При равенстве условных цен тендерных ценовых предложений отечественных поставщиков работ, услуг победителем (или потенциальным поставщиком, занявшим по итогам оценки и сопоставления второе место) признается отечественный поставщик работ, услуг, имеющий большой опыт работы на рынке закупаемых работ, услуг, являющихся предметом открытого тендера.

При равенстве условных цен тендерных ценовых предложений, в случае отсутствия отечественного поставщика работ, услуг победителем (или потенциальным поставщиком, занявшим по итогам оценки и сопоставления второе место) признается потенциальный поставщик, имеющий большой опыт работы на рынке закупаемых работ, услуг, являющихся предметом открытого тендера.

При равенстве условных цен тендерных ценовых предложений и равном опыте работы на рынке закупаемых работ или услуг (или в случае невозможности определения опыта работы на основании представленных потенциальными поставщиками документов) победителем (или потенциальным поставщиком, занявшим по итогам оценки и сопоставления второе место) признается потенциальный поставщик, ранее предоставивший заявку на участие в тендере.

8. Итоги открытого тендера оформляются протоколом. Протокол об итогах открытого тендера подписывается и полистно визируется составом тендерной комиссии и её секретарём.

В случае отсутствия заявок на участие в тендере, протокол об итогах открытого тендера составляется и публикуется в сроки, предусмотренные для составления и опубликования протокола вскрытия.

9. В протоколе об итогах открытого тендера должна содержаться информация:

- 1) о месте и времени подведения итогов;
- 2) о поступивших заявках потенциальных поставщиков на участие в открытом тендере;
- 3) о сумме, выделенной для закупки, предусмотренной в плане закупок без учета НДС;
- 4) об отклоненных заявках с указанием детализированных оснований отклонения и неприменения критериев, влияющих на условное понижение цены;
- 5) о потенциальных поставщиках, чьи заявки на участие в тендере не отклонены;
- 6) о результатах применения критериев оценки и сопоставления;
- 7) об итогах открытого тендера;
- 8) о сумме и сроках заключения договора о закупках в случае, если открытый тендер состоялся;
- 9) о потенциальном поставщике, занявшем второе место;
- 10) сведения о направлении в соответствии с пунктом 65 Правил запросов потенциальным поставщикам, соответствующим государственным органам, физическим и юридическим лицам;
- 11) иная информация по усмотрению тендерной комиссии.

10. Открытый тендер признаётся тендерной комиссией несостоявшимся в случае:

- 1) представления заявок на участие в тендере менее двух потенциальных

поставщиков;

2) если после отклонения тендерной комиссией по основаниям, предусмотренным пунктом 67 Правил, осталось менее двух заявок на участие в тендере потенциальных поставщиков;

3) уклонения победителя и потенциального поставщика, занявшего второе место, от заключения договора;

4) непредставления победителем тендера и потенциальным поставщиком, занявшим второе место обеспечения аванса (предоплаты) и (или) обеспечения исполнения договора.

11. Заказчик/организатор закупок не позднее 3 (трех) рабочих дней со дня подписания протокола об итогах открытого тендера:

1) направляет победителю уведомление;

2) размещает протокол об итогах открытого тендера на веб-сайте Заказчика и организатора закупок и на веб-сайте, определенном Фондом;

публикует информацию об итогах открытого тендера в периодическом печатном издании, распространяемом на всей территории Республики Казахстан, с периодичностью издания не менее 3 (трех) раз в неделю.

## **8. Порядок заключения договора о закупках по итогам тендера**

1. Договор о закупках заключается в соответствии с проектом договора о закупках (приложение 8 к Тендерной документации).

2. Договор о закупках должен содержать цену, предложенную победителем тендера, с начислением к ней НДС, за исключением случаев, когда победитель тендера не является плательщиком НДС или поставляемый товар, выполняемая работа, оказываемая услуга не облагается НДС в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

3. Заказчик не менее чем за 10 (десять) календарных дней до окончательного срока подписания договора согласно протокола об итогах закупок направляет победителю тендера, подписанный со стороны Заказчика проект договора о закупках. Победитель тендера, должен подписать проект договора о закупках в течение 5 (пяти) календарных дней с даты получения проекта договора о закупках, подписанного со стороны Заказчика. Договор о закупках способом тендера заключается в сроки, указанные в протоколе об итогах закупок, но не ранее чем через 5 (пять) календарных дней с даты подписания протокола об итогах и не более 20 (двадцати) календарных дней с даты подписания протокола об итогах.

В случае, если договор о закупках заключается с нерезидентами Республики Казахстан данный срок может быть дополнительно продлен на 10 (десять) календарных дней.

4. В случае если потенциальный поставщик в сроки, установленные в протоколе об итогах тендера, не представил Заказчику подписанный договор о закупках или, заключив договор, не внес обеспечение исполнения договора, то такой потенциальный поставщик признается уклонившимся от заключения договора о закупках.

5. В случае признания потенциального поставщика уклонившимся от заключения договора о закупках, Заказчик удерживает внесенное им обеспечение заявки и направляет в установленном порядке соответствующую информацию в Уполномоченный орган по вопросам закупок в лице дочерней организации, определенной Правлением Фонда для внесения сведений о таком поставщике в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга.

## **9. Разъяснение положений Тендерной документации**

1. Потенциальный поставщик, получивший Тендерную документацию, вправе обратиться с письменным запросом о разъяснении положений Тендерной документации в срок не позднее 7 (семи) календарных дней до истечения окончательного срока приема заявок.

Заказчик обязан не позднее 3 (трех) рабочих дней с момента поступления запроса ответить на него.

2. Потенциальные поставщики в случае нарушения их прав в связи с проводимыми закупками могут обратиться по телефону (727) 330 9541 факсу (727) 259 0877 и на электронный адрес: [contact@kcp.kz](mailto:contact@kcp.kz).

## **10. Изменения и дополнения Тендерной документации**

1. Изменения и дополнения в Тендерную документацию вносятся Заказчиком в установленном порядке в срок не позднее 3 (трех) календарных дней до истечения окончательного срока представления Заявок. При этом окончательный срок предоставления Заявок продлевается не менее чем на 10 (десять) календарных дней. Об изменениях и дополнениях Тендерной документации и изменённом сроке представления Заявок Заказчик уведомляется всех потенциальных поставщиков, получивших Тендерную документацию, в течение 2 (двух) рабочих дней со дня утверждения изменений и дополнений в Тендерную документацию.

## **11. Информация о случаях включения потенциальных поставщиков в перечень ненадежных потенциальных поставщиков Холдинга**

Потенциальный поставщик (поставщик) подлежит включению в перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга по следующим основаниям:

1) предоставления потенциальным поставщиком недостоверной информации по обязательным критериям оценки и сопоставления заявок на участие в тендере;

2) в случае уклонения потенциального поставщика, признанного победителем открытого тендера, от заключения договора о закупках, за исключением потенциального поставщика, занявшего по итогам оценки и сопоставления второе место;

3) невнесения обеспечения исполнения договора и (или) обеспечения возврата аванса (предоплаты), в установленные договором сроки;

4) в случае наличия вступившего в законную силу решения (постановления) суда, установившего факт неисполнения или ненадлежащего исполнения договора о закупках;

5) в случае непредставления поставщиком в указанные договором сроки сертификата формы СТ-KZ, подтверждающего исполнение обязательств по организации производства закупаемого Заказчиком товара на территории Республики Казахстан;

6) уклонения поставщика (поставщиков), признанных победителем (ями) закупок от заключения долгосрочного договора, проведенного способом тендера в соответствии с Порядком осуществления долгосрочных закупок товаров у отечественных товаропроизводителей закупаемого товара Правил закупок.

### **Приложения:**

1. Форма Заявки потенциального поставщика для юридических лиц.
2. Форма Заявки потенциального поставщика для физических лиц.
3. Техническая спецификация (техническое задание) закупаемых товаров, работ, услуг.
4. Форма ценового предложения.
5. Форма дополнительного ценового предложения.
6. Сведения о субподрядчиках по выполнению работ (соисполнителях при оказании услуг)
7. Форма банковской гарантии в обеспечение заявки.
8. Проект договора о закупках.

**Приложение 1 к тендерной документации  
по повторной закупке модулей для ПЛК  
для нужд ТОО «ККТ»**

**Заявка на участие в тендере  
(для юридических лиц)**

Кому: \_\_\_\_\_  
(указывается наименование Заказчика)

От кого: \_\_\_\_\_  
(указывается наименование потенциального поставщика)

1. Сведения о юридическом лице, претендующем на участие в тендере (потенциальном поставщике):

Полное наименование юридического лица –потенциального поставщика (в соответствии со свидетельством о государственной регистрации)	
Номер и дата свидетельства о государственной регистрации юридического лица	
Регистрационный номер налогоплательщика	
Фактический адрес, контактные телефоны потенциального поставщика	
Ф.И.О. первого руководителя юридического лица	

2. \_\_\_\_\_ (указывается полное наименование юридического лица) настоящей заявкой выражает желание принять участие в закупках способом тендера \_\_\_\_\_ (указать полное наименование тендера) в качестве потенциального поставщика и выражает согласие осуществить (поставку товара(ов), выполнение работ, оказание услуг – указать необходимое), в соответствии с требованиями и условиями, предусмотренными тендерной документацией.

3. Потенциальный поставщик настоящей заявкой подтверждает, что он ознакомлен с тендерной документацией и осведомлен об ответственности за предоставление \_\_\_\_\_ (указать наименование Заказчика) и тендерной комиссии недостоверных сведений о своей правомочности, качественных и иных характеристиках \_\_\_\_\_ (поставляемого товара(ов), выполняемых работ, оказываемых услуг – указать необходимое) соблюдении им авторских и смежных прав, а так же иных ограничений.

Потенциальный поставщик принимает на себя полную ответственность за представление в данной заявке на участие в тендере и прилагаемых к ней документах таких недостоверных сведений.

4. Перечень прилагаемых документов:

№ п/п	Наименование документа	Оригинал или копия	Количество листов	№ страницы

5. Данная заявка на участие в тендере прошита, пронумерована и последняя страница скреплена подписью первого руководителя и печатью потенциального поставщика на \_\_\_\_\_ листах.

6. К данной заявке на участие в тендере прилагается обеспечение заявки на участие в тендере в виде \_\_\_\_\_ (банковская гарантия, платежное поручение - указать необходимое) (данный пункт указывается в случае, если условиями тендерной документации предусматривается внесение обеспечения заявки на участие в тендере) на \_\_\_\_\_ листах.

7. Настоящая заявка на участие в тендере действует в течение \_\_\_\_ дней с даты вскрытия конвертов с заявками.

8. \_\_\_\_\_(указывается полное наименование юридического лица) ознакомлено с условиями внесения \_\_\_\_\_(указывается полное наименование юридического лица) в перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга.

9. В случае признания нашей заявки на участие в тендере выигравшей, мы внесем обеспечение исполнения договора о закупках на сумму, составляющую \_\_\_\_ процента(ов) от общей суммы договора (*данный пункт указывается в случае, если условиями тендерной документации предусматривается внесение обеспечения исполнения договора*).

10. До момента заключения договора о закупках настоящая заявка на участие в тендере вместе с Вашим уведомлением о признании ее выигравшей будет выполнять роль обязательного договора между нами.

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_/\_\_\_\_\_/

**М.П.**

(Должность, Ф.И.О. первого руководителя юридического лица - потенциального поставщика и его подпись)

**Приложение 2 к тендерной документации  
по повторной закупке модулей для ПЛК  
для нужд ТОО «ККТ»**

**Заявка на участие в тендере  
(для физического лица)**

Кому: \_\_\_\_\_  
(указывается наименование Заказчика)

От кого: \_\_\_\_\_  
(указывается наименование потенциального поставщика)

1. Сведения о физическом лице, претендующем на участие в тендере (потенциальном поставщике):

Ф.И.О. физического лица - потенциального поставщика, в соответствии с документом, удостоверяющим личность	
Данные документа удостоверяющего личность физического лица – потенциального поставщика	
Адрес прописки физического лица – потенциального поставщика	
Фактический адрес проживания физического лица - потенциального поставщика	
Номер свидетельства о регистрации, патента либо иного документа дающего право на занятие, соответствующее предмету тендера, предпринимательской деятельностью в соответствии с законодательством Республики Казахстан	
Контактные телефоны, почтовый адрес физического лица - потенциального поставщика	

2. \_\_\_\_\_ (указывается Ф.И.О. физического лица) настоящей заявкой выражает желание принять участие в закупках способом тендера \_\_\_\_\_ (указать полное наименование тендера) в качестве потенциального поставщика и выражает согласие осуществить (поставку товара(ов), выполнение работ, оказание услуг – указать необходимое) в соответствии с требованиями и условиями, предусмотренными тендерной документацией.

3. Потенциальный поставщик настоящей заявкой подтверждает, что он ознакомлен с тендерной документацией и осведомлен об ответственности за предоставление \_\_\_\_\_ (указать наименование Заказчика) и тендерной комиссии недостоверных сведений о своей правомочности, качественных и иных характеристиках \_\_\_\_\_ (поставляемого товара(ов), выполняемых работ, оказываемых услуг – указать необходимое) соблюдении им авторских и смежных прав, а так же иных ограничений.

Потенциальный поставщик принимает на себя полную ответственность за представление в данной заявке на участие в тендере и прилагаемых к ней документах таких недостоверных сведений.

4. Перечень прилагаемых документов:

№ п/п	Наименование документа	Оригинал или копия	Количество листов	№ страницы

5. Данная заявка на участие в тендере прошита, пронумерована и последняя страница скреплена подписью и печатью (при ее наличии) потенциального поставщика на \_\_\_\_\_ листах.

6. К данной заявке на участие в тендере прилагается обеспечение заявки на участие в тендере в виде \_\_\_\_\_ (банковская гарантия, платежное поручение - указать необходимое) (данный пункт указывается в случае, если условиями тендерной документации предусматривается внесение обеспечения заявки на участие в тендере) на \_\_\_ листах.

7. Настоящая заявка на участие в тендере действует в течение \_\_\_ дней с даты вскрытия конвертов с заявками.

8. \_\_\_\_\_(указывается полное наименование юридического лица) ознакомлено с условиями внесения \_\_\_\_\_(указывается полное наименование юридического лица) в перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга.

9. В случае признания нашей заявки на участие в тендере выигравшей, мы внесем обеспечение исполнения договора о закупках на сумму, составляющую \_\_\_\_\_ процента(ов) от общей суммы договора (данный пункт указывается в случае, если условиями тендерной документации предусматривается внесение обеспечения исполнения договора).

10. До момента заключения договора о закупках настоящая заявка на участие в тендере вместе с Вашим уведомлением о признании ее выигравшей будет выполнять роль обязательного договора между нами.

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_/\_\_\_\_\_/

(Ф.И.О. физического лица - потенциального поставщика и его подпись)

**Приложение 3 к тендерной документации  
по повторной закупке модулей для ПЛК  
для нужд ТОО «ККТ»**

**Техническая спецификация**

**ЛОТ №1**

<b>№ п/п</b>	<b>Наименование</b>	<b>Тип и марка</b>	<b>Кол-во (шт.)</b>
1	Модули для ПЛК	HIMA F8627X, (TCP/IP) (поддержка Modbus TCP)	1

1. На Товар представляются: эксплуатационные документы, предусмотренные заводом изготовителем. Эксплуатационная документация выполнена на русском языке;
2. На поставленный Товар действуют стандартные гарантийные сроки и условия производителя, которые составляют 12 (двенадцать) месяцев с момента ввода Товара в эксплуатацию, но не более 18 (восемнадцати) месяцев с момента осуществления поставки Товара;
3. Поставка оборудования предназначена для замены существующего оборудования, установленного на объектах Товарищества. В этой связи Поставщик признает и гарантирует, что все поставляемое оборудование полностью совместимо с существующим оборудованием по габаритам, способам крепления и установки, типу подключения к процессу и другим параметрам, необходимым для последующего беспрепятственного монтажа в существующее оборудование и в точки отбора технологических параметров измеряемых процессов.

**Срок поставки товара:** до 31 декабря 2013 года.

**Место поставки Товара:** Карагандинская область, пос. Атасу, склад ЦДП «Атасу»

**ЛОТ №2**

<b>№ п/п</b>	<b>Наименование</b>	<b>Тип и марка</b>	<b>Кол-во (шт.)</b>
1	Модули для ПЛК	HIMA F3236, 16 входов, тестируемый	1

1. На Товар представляются: эксплуатационные документы, предусмотренные заводом изготовителем. Эксплуатационная документация выполнена на русском языке;
2. На поставленный Товар действуют стандартные гарантийные сроки и условия производителя, которые составляют 12 (двенадцать) месяцев с момента ввода Товара в эксплуатацию, но не более 18 (восемнадцати) месяцев с момента осуществления поставки Товара;
3. Поставка оборудования предназначена для замены существующего оборудования, установленного на объектах Товарищества. В этой связи Поставщик признает и гарантирует, что все поставляемое оборудование полностью совместимо с существующим оборудованием по габаритам, способам крепления и установки, типу подключения к процессу и другим параметрам, необходимым для последующего беспрепятственного монтажа в существующее оборудование и в точки отбора технологических параметров измеряемых процессов.

**Срок поставки товара:** до 31 декабря 2013 года.

**Место поставки Товара:** Карагандинская область, пос. Атасу, склад ЦДП «Атасу»

**ЛОТ №3**

<b>№ п/п</b>	<b>Наименование</b>	<b>Тип и марка</b>	<b>Кол-во (шт.)</b>
1	Модули для ПЛК	НІМА F3237, 8 входов, контролируемый	2

1. На Товар представляются: эксплуатационные документы, предусмотренные заводом изготовителем. Эксплуатационная документация выполнена на русском языке;
2. На поставленный Товар действуют стандартные гарантийные сроки и условия производителя, которые составляют 12 (двенадцать) месяцев с момента ввода Товара в эксплуатацию, но не более 18 (восемнадцати) месяцев с момента осуществления поставки Товара;
3. Поставка оборудования предназначена для замены существующего оборудования, установленного на объектах Товарищества. В этой связи Поставщик признает и гарантирует, что все поставляемое оборудование полностью совместимо с существующим оборудованием по габаритам, способам крепления и установки, типу подключения к процессу и другим параметрам, необходимым для последующего беспрепятственного монтажа в существующее оборудование и в точки отбора технологических параметров измеряемых процессов.

**Срок поставки товара:** до 31 декабря 2013 года.

**Место поставки Товара:** Карагандинская область, пос. Атасу, склад ЦДП «Атасу»

**ЛОТ №4**

<b>№ п/п</b>	<b>Наименование</b>	<b>Тип и марка</b>	<b>Кол-во (шт.)</b>
1	Модули для ПЛК	НІМА F6217, 8 входов, тестируемый	1

1. На Товар представляются: эксплуатационные документы, предусмотренные заводом изготовителем. Эксплуатационная документация выполнена на русском языке;
2. На поставленный Товар действуют стандартные гарантийные сроки и условия производителя, которые составляют 12 (двенадцать) месяцев с момента ввода Товара в эксплуатацию, но не более 18 (восемнадцати) месяцев с момента осуществления поставки Товара;
3. Поставка оборудования предназначена для замены существующего оборудования, установленного на объектах Товарищества. В этой связи Поставщик признает и гарантирует, что все поставляемое оборудование полностью совместимо с существующим оборудованием по габаритам, способам крепления и установки, типу подключения к процессу и другим параметрам, необходимым для последующего беспрепятственного монтажа в существующее оборудование и в точки отбора технологических параметров измеряемых процессов.

**Срок поставки товара:** до 31 декабря 2013 года.

**Место поставки Товара:** Карагандинская область, пос. Атасу, склад ЦДП «Атасу»

### ЛОТ №5

№ п/п	Наименование	Тип и марка	Кол-во (шт.)
1	Модули для ПЛК	НІМА F3330, 8 выходов, 0,5 А, тестируемый	1

1. На Товар представляются: эксплуатационные документы, предусмотренные заводом изготовителем. Эксплуатационная документация выполнена на русском языке;
2. На поставленный Товар действуют стандартные гарантийные сроки и условия производителя, которые составляют 12 (двенадцать) месяцев с момента ввода Товара в эксплуатацию, но не более 18 (восемнадцати) месяцев с момента осуществления поставки Товара;
3. Поставка оборудования предназначена для замены существующего оборудования, установленного на объектах Товарищества. В этой связи Поставщик признает и гарантирует, что все поставляемое оборудование полностью совместимо с существующим оборудованием по габаритам, способам крепления и установки, типу подключения к процессу и другим параметрам, необходимым для последующего беспрепятственного монтажа в существующее оборудование и в точки отбора технологических параметров измеряемых процессов.

**Срок поставки товара:** до 31 декабря 2013 года.

**Место поставки Товара:** Карагандинская область, пос. Атасу, склад ЦДП «Атасу»

### ЛОТ №6

№ п/п	Наименование	Тип и марка	Кол-во (шт.)
1	Модули для ПЛК	НІМА F3331, 8 выходов, 0.5 А, контролируемый	1

1. На Товар представляются: эксплуатационные документы, предусмотренные заводом изготовителем. Эксплуатационная документация выполнена на русском языке;
2. На поставленный Товар действуют стандартные гарантийные сроки и условия производителя, которые составляют 12 (двенадцать) месяцев с момента ввода Товара в эксплуатацию, но не более 18 (восемнадцати) месяцев с момента осуществления поставки Товара;
3. Поставка оборудования предназначена для замены существующего оборудования, установленного на объектах Товарищества. В этой связи Поставщик признает и гарантирует, что все поставляемое оборудование полностью совместимо с существующим оборудованием по габаритам, способам крепления и установки, типу подключения к процессу и другим параметрам, необходимым для последующего беспрепятственного монтажа в существующее оборудование и в точки отбора технологических параметров измеряемых процессов.

**Срок поставки товара:** до 31 декабря 2013 года.

**Место поставки Товара:** Карагандинская область, пос. Атасу, склад ЦДП «Атасу»

**ЛОТ №7**

№ п/п	Наименование	Тип и марка	Кол-во (шт.)
1	Модули для ПЛК	HIMA K9203, с 3 осевыми вентиляторами	1

1. На Товар представляются: эксплуатационные документы, предусмотренные заводом изготовителем. Эксплуатационная документация выполнена на русском языке;
2. На поставленный Товар действуют стандартные гарантийные сроки и условия производителя, которые составляют 12 (двенадцать) месяцев с момента ввода Товара в эксплуатацию, но не более 18 (восемнадцати) месяцев с момента осуществления поставки Товара;
3. Поставка оборудования предназначена для замены существующего оборудования, установленного на объектах Товарищества. В этой связи Поставщик признает и гарантирует, что все поставляемое оборудование полностью совместимо с существующим оборудованием по габаритам, способам крепления и установки, типу подключения к процессу и другим параметрам, необходимым для последующего беспрепятственного монтажа в существующее оборудование и в точки отбора технологических параметров измеряемых процессов.

**Срок поставки товара:** до 31 декабря 2013 года.

**Место поставки Товара:** Карагандинская область, пос. Атасу, склад ЦДП «Атасу»

**ЛОТ №8**

№ п/п	Наименование	Тип и марка	Кол-во (шт.)
1	Модули для ПЛК	MRV LX-1002S-001AC, 2 порта RS232 RJ 45 & питание постоянного тока	1

1. На Товар представляются: эксплуатационные документы, предусмотренные заводом изготовителем. Эксплуатационная документация выполнена на русском языке;
2. На поставленный Товар действуют стандартные гарантийные сроки и условия производителя, которые составляют 12 (двенадцать) месяцев с момента ввода Товара в эксплуатацию, но не более 18 (восемнадцати) месяцев с момента осуществления поставки Товара;
3. Поставка оборудования предназначена для замены существующего оборудования, установленного на объектах Товарищества. В этой связи Поставщик признает и гарантирует, что все поставляемое оборудование полностью совместимо с существующим оборудованием по габаритам, способам крепления и установки, типу подключения к процессу и другим параметрам, необходимым для последующего беспрепятственного монтажа в существующее оборудование и в точки отбора технологических параметров измеряемых процессов.

**Срок поставки товара:** до 31 декабря 2013 года.

**Место поставки Товара:** Карагандинская область, пос. Атасу, склад ЦДП «Атасу»

\_\_\_\_\_  
(Подпись)  
М.П.

\_\_\_\_\_  
(Должность, ФИО)

**Приложение 4 к тендерной документации  
по повторной закупке модулей для ПЛК для нужд ТОО «ККТ»**

**Таблица цен  
потенциального поставщика  
(наименование потенциального поставщика)  
(заполняется отдельно на каждый лот)**

№ п/п	Наименование товара	Страна происхождения	Завод изготовитель	Место поставки	Ед. изм.	Кол-во	Цена за ед. в тенге без учета НДС;	Сумма в тенге без учета НДС;
1	2	3	4	5	6	7	8	9
1								
2								
Скидка к цене, на условиях Заказчика, определенных в тендерной документации (при наличии)								
Общая цена без учета НДС, включая все расходы потенциального поставщика на транспортировку, упаковку, разгрузку, погрузку, страхование, уплату таможенных пошлин, других налогов, платежей и сборов, а также иных расходов, предусмотренных условиями тендера								

Мы согласны с Вашими условиями платежа, оговоренными в тендерной документации. Предлагаем следующие альтернативные условия платежа

\_\_\_\_\_ (перечисляются альтернативные условия платежа, если таковые имеются)

при этом предоставляем ценовую скидку в размере \_\_\_\_\_ (указать в денежном выражении, прописью).

Общая стоимость в случае принятия альтернативных условий будет составлять - \_\_\_\_\_ (указать в денежном выражении, прописью)

\_\_\_\_\_  
(Подпись)  
М.П.

\_\_\_\_\_  
(Должность, ФИО)

\*Примечание: потенциальный поставщик может не указывать составляющие общей цены, при этом указанная в данной строке цена рассматривается тендерной комиссией как определенная с учетом всех затрат потенциального поставщика и не подлежит пересмотру

**Приложение 5 к тендерной документации  
по повторной закупке модулей для ПЛК для нужд ТОО «ККТ»**

**Дополнительное ценовое предложение  
потенциального поставщика  
(наименование потенциального поставщика)  
(заполняется отдельно на каждый лот)**

№ п/п	Наименование товара	Страна происхождения	Завод изготовитель	Место поставки	Ед. изм.	Кол-во	Цена за ед. в тенге без учета НДС;	Сумма в тенге без учета НДС;
1	2	3	4	5	6	7	8	9
1								
2								
Скидка к цене, на условиях Заказчика, определенных в тендерной документации (при наличии)								
Общая цена без учета НДС, включая все расходы потенциального поставщика на транспортировку, упаковку, разгрузку, погрузку, страхование, уплату таможенных пошлин, других налогов, платежей и сборов, а также иных расходов, предусмотренных условиями тендера								

Мы согласны с Вашими условиями платежа, оговоренными в тендерной документации. Предлагаем следующие альтернативные условия платежа

(перечисляются альтернативные условия платежа, если таковые имеются)

при этом предоставляем ценовую скидку в размере \_\_\_\_\_  
(указать в денежном выражении, прописью).

Общая стоимость в случае принятия альтернативных условий будет составлять - \_\_\_\_\_ (указать в денежном выражении, прописью)

\_\_\_\_\_  
(Подпись)

\_\_\_\_\_  
(Должность, ФИО)

М.П.

\*Примечание: потенциальный поставщик может не указывать составляющие общей цены, при этом указанная в данной строке цена рассматривается тендерной комиссией как определенная с учетом всех затрат потенциального поставщика и не подлежит пересмотру

**Приложение 6 к тендерной документации  
по повторной закупке модулей для ПЛК для нужд ТОО  
«ККТ»**

**Сведения о субподрядчиках по выполнению работ  
(соисполнителях при оказании услуг), являющихся  
предметом закупок на тендере, а также виды работ и услуг  
передаваемых потенциальным поставщиком субподрядчикам  
(соисполнителям)  
(указать полное наименование тендера)**

№п\п	Наименование субподрядчика (соисполнителя) - юридического лица либо Ф.И.О. субподрядчика (соисполнителя), являющегося физическим лицом	Регистрационный номер налогоплательщика субподрядчика (соисполнителя), его полный юридический и почтовый адрес, контактный телефон	Наименование выполняемых работ (оказываемых услуг) в соответствии с Технической спецификацией	Объем выполняемых работ (оказываемых услуг) в соответствии с Технической спецификацией в денежном выражении	Объем выполняемых работ (оказываемых услуг) в соответствии с Технической спецификацией в процентном выражении
Всего по данному субподрядчику(соисполнителю)				тенге	% объема
Всего по данному субподрядчику(соисполнителю)				тенге	% объема
Итого по всем субподрядчикам (соисполнителям)				тенге	% объема

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_/\_\_\_\_\_/\_\_\_\_\_

**М.П.**

(Должность, Ф.И.О. первого руководителя юридического лица - потенциального поставщика и его подпись)

**Приложение 7 к тендерной документации  
по повторной закупке модулей для ПЛК для нужд ТОО  
«ККТ»**

**Банковская гарантия**

Наименование банка \_\_\_\_\_  
(наименование и реквизиты банка)

Кому \_\_\_\_\_  
(наименование и реквизиты Заказчика)

**Гарантийное обязательство № \_\_\_\_\_**

« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ г.

\_\_\_\_\_ (местонахождение)

Мы были проинформированы, что \_\_\_\_\_  
(наименование потенциального поставщика)

в дальнейшем «Поставщик», принимает участие в тендере по закупке  
\_\_\_\_\_  
Заказчиком \_\_\_\_\_

(наименование Заказчика)

и готов осуществить поставку (выполнить работу, оказать услугу)

\_\_\_\_\_ на общую сумму \_\_\_\_\_ тенге.

(наименование товаров, работ и услуг) (прописью)

Тендерной документацией от « \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ г. по проведению вышеназванных закупок предусмотрено внесение потенциальными поставщиками обеспечения тендерной заявки в виде банковской гарантии.

В связи с этим мы \_\_\_\_\_ настоящим берем на себя

(наименование банка)

безотзывное обязательство выплатить Вам по Вашему требованию сумму, равную

\_\_\_\_\_ (сумма в цифрах и прописью)

по получении Вашего письменного требования на оплату, а также письменного подтверждения того, что Поставщик:

1) отозвал либо изменил свою заявку на участие в тендере после истечения окончательного срока представления заявок;

2) в случае определения его победителем тендера не заключил договор с Заказчиком в сроки, установленные протоколом об итогах тендера, и внес обеспечение возврата аванса (предоплаты) и (или) обеспечение исполнения договора о закупках, в случае если условиями закупок предусмотрено внесение такого обеспечения.

Данное гарантийное обязательство вступает в силу со дня вскрытия конвертов с тендерными заявками.

Данное гарантийное обязательство действует до окончательного срока действия тендерной заявки Поставщика на участие в тендере и истекает полностью и автоматически, независимо от того, будет ли нам возвращен этот документ или нет, если Ваше письменное требование не будет получено нами к концу \_\_\_\_\_. Если срок действия тендерной заявки/ценового предложения продлен, то данное гарантийное обязательство продлевается на такой же срок.

Все права и обязанности, возникающие в связи с настоящим гарантийным обязательством, регулируются законодательством Республики Казахстан.

**Подпись и печать гаранта**

**Дата и адрес**

**Приложение 8 к тендерной документации  
по повторной закупке модулей для ПЛК для нужд ТОО  
«ККТ»**

**ТИПОВОЙ ДОГОВОР  
поставки товара**

г. Алматы

« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2013г.

**ТОО «Казахстанско-Китайский Трубопровод»**, именуемое в дальнейшем **Покупатель**, в лице Генерального директора Го И, действующего на основании Устава, с одной стороны и \_\_\_\_\_, именуемое в дальнейшем **Продавец**, в лице \_\_\_\_\_, действующего на основании \_\_\_\_\_, с другой стороны, в дальнейшем совместно именуемые Стороны, а по отдельности Сторона, на основании \_\_\_\_\_, заключили настоящий договор поставки товара (далее - Договор) о нижеследующем:

**1. Предмет Договора**

- 1.1. Продавец обязуется поставить Покупателю \_\_\_\_\_ в количестве, комплектности, качестве и по ценам указанным в приложении 1 к Договору (далее - Товар), а Покупатель обязуется принять и оплатить надлежащим образом поставленный Товар на условиях Договора.
- 1.2. Поставка Товара осуществляется согласно приложению 1 к Договору.
- 1.3. Продавец является собственником и гарантирует отсутствие обременений и прав третьих лиц на Товар.
- 1.4. Обязанность Продавца по поставке Товара возникает с момента получения Продавцом от Покупателя письменного уведомления о присуждении Договора по итогам открытого тендера.

**2. Условия поставки и приемки Товара**

- 2.1. Товар поставляется в упаковке, соответствующей характеру поставляемого Товара, обеспечивающей при надлежащем обращении с грузом его сохранность при транспортировке до места назначения.
- 2.2. Приемка Товара осуществляется в месте поставки в соответствии с приложением 1 к Договору. При приемке Товара присутствуют уполномоченные представители Сторон. Уполномоченный представитель Покупателя проверяет Товар по количеству, комплектности и качеству в соответствии с условиями Договора.
- 2.3. Право собственности на Товар переходит от Продавца к Покупателю с момента подписания уполномоченными представителями Сторон акта приема-передачи товара по форме, согласно приложению 2 к Договору, выставления Продавцом счета-фактуры и расходной накладной.
- 2.4. Продавец обязан предоставить Покупателю следующие документы вместе с Товаром:
  - расходная накладная (товарно-транспортная накладная) - 1 экз.;
  - счет-фактура - 1 экз.;
  - акт приема - передачи товара - 2 экз.;
  - инструкция по эксплуатации (на русском языке) - 1 экз.;
  - сертификат соответствия товара - 1 экз.;
  - гарантийные талоны на каждый вид товара.
- 2.5. Весь Товар должен быть новым и строго соответствовать условиям Договора.

**3. Цена и порядок осуществления платежей**

- 3.1. Общая сумма Договора, покрывающая все расходы Продавца, связанные с выполнением обязательств по Договору, составляет \_\_\_\_\_ (\_\_\_\_\_) тенге с учетом НДС и включает в себя все таможенные пошлины, налоги и иные сборы, предусмотренные законодательством Республики Казахстан. Общая сумма Договора изменению в сторону увеличения не подлежит.
- 3.2. Оплата Товара производится Покупателем по факту поставки всего объема Товара в течение 20 (двадцати) календарных дней после подписания Сторонами акта приема-передачи товара, расходной накладной, предоставления Продавцом счета-фактуры (с указанием в нем номера и даты заключения Договора), расчета доли местного содержания в поставленном объеме Товара в соответствии с Единой методикой расчета организациями местного содержания при закупке товаров, работ и услуг, утвержденной постановлением Правительства Республики Казахстан от 20 сентября 2010 года № 964 (далее - Единая методика), по форме согласно приложению 3 к Договору.
- 3.3. Расчет производится после выполнения Продавцом всех своих обязательств по Договору в полном объеме, при условии отсутствия у Покупателя претензии к качеству, комплектности, количеству и срокам поставки Товара и после подписания Сторонами акта сверки взаиморасчетов по поставленному Товару и

произведенным платежам.

3.4. По завершении поставки Товара в полном объеме, в течение 5 (пяти) рабочих дней Стороны подписывают акт сверки взаиморасчетов.

#### **4. Местное содержание**

4.1. Доля местного содержания в Товаре, указанная Продавцом в заявке на участие в тендере согласно гарантийному обязательству, составляет \_\_\_\_\_ %.

#### **5. Права и обязанности Сторон**

##### **5.1. Продавец обязуется:**

- 5.1.1. осуществить поставку Товара Покупателю в сроки, указанные в приложении 1 к Договору;
- 5.1.2. назначить лиц, ответственных за исполнение условий Договора со стороны Продавца;
- 5.1.3. обеспечить перевозку Товара в упаковке, обеспечивающей его целостность и сохранность;
- 5.1.4. предоставить Покупателю техническую документацию и все необходимые документы вместе с Товаром;
- 5.1.5. вместе с Товаром предоставить Покупателю подписанный со своей стороны акт приема-передачи товара согласно приложению 2 к Договору, расходную накладную и выставить соответствующий счет-фактуру;
- 5.1.6. не позднее 2 (двух) дней после поставки Товара в полном объеме предоставить подписанный со своей стороны акт сверки взаиморасчетов;
- 5.1.7. в случае обнаружения несоответствия Товара условиям Договора и приложению 1 к Договору, Продавец обязан заменить несоответствующий Товар в течение 30 (тридцати) календарных дней, или в иной срок, согласованный Сторонами;
- 5.1.8. предоставить Покупателю расчет доли местного содержания в поставленном объеме Товара в соответствии с Единой методикой на условиях Договора, с приложением копий сертификатов происхождения товара формы СТ-KZ (при их наличии), документа, содержащего сведения о доле фонда оплаты труда казахстанских кадров в общей численности работников Продавца за подписью первого руководителя и документа, содержащего сведения о доле фонда оплаты труда казахстанских кадров в общей численности работников субподрядчиков, в случае их привлечения;
- 5.1.9. приступить к выполнению обязательств по поставке Товара с момента получения письменного уведомления Покупателя о присуждении Договора по итогам открытого тендера.

##### **5.2. Продавец вправе:**

5.2.1. получить своевременную оплату за Товар, поставленный надлежащим образом, в соответствии с условиями Договора.

##### **5.3. Покупатель обязуется:**

- 5.3.1. оплатить стоимость Товара, согласно условиям раздела 3 Договора;
- 5.3.2. назначить лиц, ответственных за исполнение условий Договора со стороны Покупателя.

##### **5.4. Покупатель вправе:**

- 5.4.1. запрашивать у Продавца дополнительную информацию по поставляемому Товару в рамках исполнения Договора и требовать у Продавца всю необходимую информацию по вопросам местного содержания;
- 5.4.2. в одностороннем порядке отказаться от исполнения Договора и требовать возмещения убытков в случае представления Продавцом недостоверной информации по доле местного содержания;
- 5.4.3. удержать сумму штрафных санкций, предусмотренных разделом 6 Договора, из сумм подлежащих оплате Продавцу;
- 5.4.4. в случае поставки ненадлежащего Товара частично или полностью отказаться от приемки Товара, а также потребовать покрыть все убытки, которые Покупатель понес в связи ненадлежащим исполнением Продавцом принятых по Договору обязательств. В этом случае Покупатель не несет ответственности за какие-либо потери Продавца, которые могут возникнуть, а Продавец не имеет права на их возмещение.

#### **6. Ответственность Сторон**

6.1. За неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по Договору Стороны несут ответственность в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

6.2. При несоблюдении сроков поставки, либо не замены некачественного Товара, его дефектных частей, либо не устранения дефектов в срок, а также не своевременного подписания акта об обнаруженных дефектах (в соответствии с пунктом 7.2 раздела 7 Договора) Покупатель имеет право начислить Продавцу неустойку в размере 0,5% от стоимости не поставленного, либо не замененного в срок Товара, либо его дефектной части, либо от стоимости не заактированного дефекта, за каждый день просрочки, но не более 10% от стоимости недоставленного, либо не замененного в срок Товара или его дефектной части, либо от стоимости не заактированного дефекта. Уплата неустойки должна быть произведена Продавцом в течение 7 (семи) календарных дней с момента получения от Покупателя соответствующего счета.

- 6.3. При несоблюдении сроков оплаты, Продавец имеет право начислить Покупателю неустойку в размере 0,5% от стоимости поставленного и неоплаченного в срок Товара, за каждый день просрочки, но не более 10% от суммы просроченного платежа.
- 6.4. Продавец обязан оплатить Покупателю штраф за неисполнение обязательства по доле местного содержания, указанного в пункте 4.1 раздела 4 Договора, в размере 5 %, а также 0,15 % за каждый 1% невыполненного местного содержания от общей стоимости Договора, но не более 15% от общей стоимости Договора.
- 6.5. Продавец обязан оплатить Покупателю штраф за несвоевременное предоставление отчетности по местному содержанию и/или предоставление недостоверной отчетности в размере 5% от общей суммы Договора.
- 6.6. Продавец гарантирует достоверность предоставляемой информации по расчёту местного содержания в поставленном Товаре, в рамках Договора. В случае предоставления недостоверной информации по расчету местного содержания в закупках Продавец несет ответственность в соответствии с законодательством Республики Казахстан и Договором.
- 6.7. Покупатель вправе требовать от Продавца выплаты штрафа за не поставку всего или части Товара в размере 10% от стоимости непоставленного Товара. Уплата штрафа должна быть произведена в течение 7 (семи) календарных дней с момента получения от Покупателя соответствующего счета.
- 6.8. Уплата пени, неустойки и штрафных санкции не освобождает соответствующую Сторону от выполнения обязательств, принятых на себя по Договору.

## **7. Качество Товара и гарантии**

- 7.1. На поставленный Товар действуют стандартные гарантийные сроки и условия производителя, которые составляют 12 (двенадцать) месяцев с момента ввода Товара в эксплуатацию, но не более 18 (восемнадцати) месяцев с момента осуществления поставки Товара.
- 7.2. Если в течение гарантийного срока в поставленном Товаре обнаруживаются заводские дефекты, или Товар не будет соответствовать условиям Договора, то об этом Стороны составляют и подписывают соответствующий акт в течение 5 (пяти) календарных дней после обнаружения таких дефектов. Продавец, на основании акта обнаружения дефектов, обязан за свой счет и риск в течение 30 (тридцати) календарных дней, или в иной срок согласованный Сторонами, устранить все выявленные дефекты (детали) или заменить дефектный Товар. Условия поставки замененного Товара аналогичны условиям поставки, оговоренным в Договоре.
- 7.3. В случае устранения дефектов или замене бракованной продукции, гарантийный срок на отремонтированную или замененную продукцию продлевается соответственно гарантийному обязательству Продавца.
- 7.4. Требования, связанные с недостатками качества Товара, могут быть заявлены Покупателем исключительно в сроки, установленные Договором.
- 7.5. Гарантия Продавца не распространяется на дефекты, являющиеся результатом неправильно выполненных Покупателем работ по обслуживанию, монтажу и ремонту, либо возникших в результате изменений, внесенных в конструкцию изделий без письменного согласования с Продавцом.

## **8. Форс-мажорные обстоятельства**

- 8.1. Стороны освобождаются от ответственности за частичное или полное неисполнение обязательств по Договору, если оно явилось следствием обстоятельств непреодолимой силы (например: землетрясение и другие стихийные бедствия, издание нормативных правовых актов), при условии, что эти обстоятельства сделали невозможным исполнение любой из Сторон своих обязательств по Договору.
- 8.2. Срок исполнения обязательств по Договору отодвигается соразмерно времени, в течение которого действовали обстоятельства непреодолимой силы, а также последствия, вызванные этими обстоятельствами.
- 8.3. Любая из Сторон, при возникновении обстоятельств непреодолимой силы, обязана в течение 5 (пяти) календарных дней с даты их возникновения, информировать другую Сторону о наступлении этих обстоятельств в письменном виде. Данные обстоятельства должны быть подтверждены уполномоченным государственным органом или Торгово-промышленной палатой Республики Казахстан.
- 8.4. Не уведомление или несвоевременное уведомление лишает Сторону права ссылаться на любое вышеуказанное обстоятельство, как на основание, освобождающее от ответственности за неисполнение обязательства по Договору.
- 8.5. Если невозможность полного или частичного исполнения обязательств Сторонами будет существовать свыше 1 (одного) месяца, то Стороны будут иметь право расторгнуть Договор и произвести взаиморасчеты.

## **9. Конфиденциальность**

- 9.1. Документация и любая информация, передаваемые Сторонами друг другу по Договору, признаются



**Акт приема-передачи товара №  
от «\_\_\_» \_\_\_\_\_ 2013г**

**Продавец:**

**Покупатель:** ТОО «Казахстанско-Китайский Трубопровод»

**Основание:** Договор № \_\_\_\_\_ от «\_\_\_» \_\_\_\_\_ 2013года

№ п/п	Наименование товаров	Ед. изм.	Кол-во	Цена в тенге, без НДС	Стоимость товаров без НДС	Сумма НДС	Всего стоимость товаров
1							
<b>Всего по акту:</b>							

**Итого по акту:** (прописью), в том числе сумма НДС (прописью)

Прием-передача товара выполнена в полном объеме, с требуемым качеством, проверено и принято Покупателем. Акт составлен в двух экземплярах, по одному для каждой из сторон.
--

**Покупатель:**

\_\_\_\_\_  
Должность

\_\_\_\_\_  
ФИО, подпись

**Продавец:**

\_\_\_\_\_  
Должность

\_\_\_\_\_  
ФИО, подпись

**Форма предоставления расчета доли местного содержания**

(наименование организации, по договору от \_\_\_\_\_ № \_\_\_\_\_)

Расчет местного содержания (КСТ) производится по формуле:

$$K_{CT} = 100\% \times \left( \sum_{i=1}^n ST_i \times K_i \right) / S,$$

где:

n - общее количество товаров, закупленных поставщиком в целях исполнения договора о закупках как напрямую, так и посредством заключения договоров субподряда;

i - порядковый номер товара;

ST<sub>i</sub> - стоимость i-ого товара;

K<sub>i</sub> - доля местного содержания в товаре, указанная в сертификате «СТ-KZ»;

K<sub>i</sub> = 0, в случае отсутствия сертификата «СТ-KZ»;

S - общая стоимость договора о закупке товаров.

\_\_\_\_\_/\_\_\_\_\_/\_\_\_\_\_  
(Должность, Ф.И.О. первого руководителя юридического лица - поставщика и его подпись)